



## Eigenzinnig maatwerk

Maandelijks leggen we dezelfde 5 vragen voor aan een ondernemer. Om zo de mens achter de ondernemer te leren kennen. Deze maand gaan we langs bij Sebastian, zaakvoerder van Domum Interior. Met het gebruik van natuurlijke materialen en staal creëert hij met zijn team handgemaakte meubels en stukken. Wij gingen onze ogen uitkijken in zijn winkel en stelden hem onze vragen.



### Waarom koos je voor een leven als zelfstandige?

"Ik ben er eigenlijk een beetje ingerold. Hiervoor werkte ik als assistent-architect, maar had steeds de droom om zelf inrichting te doen. Op een moment dacht ik: 'Dit kan ik misschien wel zelf!' (lacht). En wat begon met het maken van enkele bijzettafeltjes, groeide uit tot totaalrenovaties en maatwerk."

### Wat is het eerste dat je doet als je de zaak opent?

“Koffie (lacht). Geen enkele dag is dezelfde, ik heb eigenlijk geen vast ritme. Sommige weken sta ik in het atelier, andere dagen ga ik thuis bij klanten projecten bespreken en opmeten of zorg ik met het team voor levering en installatie. Soms trekken we naar het buitenland voor beurzen of om nieuwe materialen te gaan zoeken. Er is dus heel veel variatie, wat leuk is, want zo blijven we gemotiveerd.”

## **Vertel ons wat meer over jouw klanten.**

“Elk interieur-idee kan bij ons een project worden. Natuurlijk moet er altijd wel iets van handenarbeid nodig zijn, dat is een beetje ons kenmerk. Alles wat je hier in de winkel vindt bijvoorbeeld, werd zelf gemaakt in ons atelier. Voor totaalrenovaties werken we vaak samen met aannemers. Onlangs nog stripten we een volledig appartement in Brussel. Er kwam een nieuwe vloer, badkamer, slaapkamers, keuken ... Ook voor organisaties ontwerpen en realiseren we vaak volledige bureau ruimtes. Daarnaast kan je al onze creaties ook online kopen. In vele gevallen gaan die dan de grens over naar Frankrijk, Italië, Spanje ... en onlangs deden we zelfs een levering in New York.”

## **Wat is jouw grootste talent?**

“Ik ben heel visueel en technisch ingesteld, wat in mijn vak natuurlijk wel een sterk punt is. Ik kan vrij snel een ruimte indelen als ik ze te zien krijg. Natuurlijk geeft de klant ons vaak een richting qua stijl of materiaal, waarmee we aan de slag gaan, maar af en toe krijgen we ook carte blanche en dan kan ik me volledig uitleven. Eigenlijk ben ik vooral graag bezig met mijn handen, iets aan het creëren.”

## **Wat maakt je dag goed?**

“Complimentjes zijn altijd leuk om te krijgen, natuurlijk. Wanneer je ergens met een goed gevoel kan vertrekken en weet dat de klant tevreden is, ben je zelf ook tevreden. Het eindresultaat van een renovatie zien en trots kunnen zijn op je werk. Ook het internationale kantje geeft me een boost. Wie zou er nu niet fier zijn dat zijn werk het tot Rome of New York haalt (lacht)?”