



Een leven als momtrepneur

Maandelijks leggen we dezelfde vijf vragen voor aan een ondernemer. Om zo de mens achter de ondernemer te leren kennen. Deze keer vertoeven we tussen het speelgoed.

Online webshops zijn vandaag niet meer weg te denken. Dat ze ook erg succesvol kunnen zijn, bewijst ondernemster Sarah Gillis elke dag. In haar webshop Raising Sprouts kan je terecht voor sensorisch speelgoed: speelgoed dat kinderen ten volle stimuleert om te zien, te voelen, te ruiken, te proeven, te horen. Om hun creativiteit de vrije loop te laten en volop te spelen. Wij legden Sarah onze vijf ondernemersvragen voor.



Waarom koos je voor een leven als ondernemer?

"Ik ben verpleegkundige van opleiding. Een heel mooie job, maar ook heel zware uren. Om mijn werkuren beter te kunnen afstemmen op de zorg voor onze twee kinderen ben ik op zoek gegaan naar een uitdaging op zelfstandige basis. Vanuit de noden van mijn eigen kinderen Josephine en Thomas, ging ik op zoek naar sensorisch en 'open-ended' speelgoed. Zo kreeg stilaan ook Raising Sprouts vorm. Ik ben dus vooral beginnen ondernemen als mama."

Wat is het eerste dat je 's ochtends doet?

“ ’s Ochtends ben ik eerst en vooral mama. Met de kinderen opstaan, ontbijten en hen klaarmaken voor de dag. Daarna ga ik aan de slag aan de computer. Ik kijk de sociale media na, zeker voor een webshop een heel belangrijk medium. Ik volg elke ochtend ook de nieuwe bestellingen op.”

Wie zijn je klanten?

“Die zijn op te delen in twee grote categorieën: jonge mama's en kleuterjuffen. Zij hebben vooral met elkaar gemeen dat ze heel bewust bezig zijn met de opvoeding van kinderen. Ze zijn meestal op zoek naar speelgoed dat kinderen ten volle toelaat om te ontdekken en hun creativiteit de vrije loop te laten.”

Wat is je grootste talent?

“Dat is geen makkelijke vraag (lacht). Ik denk dan vooral aan mijn creativiteit. De speelpakketten stel ik allemaal zelf samen. Ik ga op zoek naar de juiste materialen die ik dan combineer in functie van een bepaald thema. Het bedenken en samenstellen van de speelpakketten doe ik allemaal zelf. Mijn man zegt soms dat ik wat meer vertrouwen moet hebben en sneller tevreden moet zijn met wat ik heb samengesteld. De lakmoesproef is steeds de reactie van mijn kinderen: zij hebben nog nooit gezegd dat een pakket niet leuk is (lacht).”

Wat maakt je dag goed?

“Zoals ik daarnet al zei: de reactie van mijn eigen kinderen. Als ik zie dat zij helemaal verkocht zijn, weet ik dat ik op het juiste spoor zit. Ook foto's en filmpjes van kindjes die met mijn speelpakketten aan het spelen zijn, doen mijn hart smelten. Dan weet je dat je werk toch iets betekent in het leven van die kleine spruiten!”